

УДК 388.2(075.8)

М.С.Фомина (4 курс, каф. МЭ), Н.И.Диденко, д.э.н., проф.

ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА И КАПИТАЛА

Интернационализацию производства и капитала следует рассматривать в общем контексте глобализации. По определению экспертов МВФ, глобализация – это растущая экономическая взаимозависимость стран всего мира в результате возрастающего объема и разнообразия трансграничных транзакций товаров, услуг и международных потоков капитала, а также благодаря все более быстрой и широкой диффузии технологий.

Существует ряд предпосылок процесса интернационализации.

1. Международное разделение труда. НТР 50-х – начала 60-х г.г. привела к возникновению огромного числа новых производств и усложнению выпускаемой продукции, в результате чего даже в пределах крупных промышленно развитых стран оказалось экономически неэффективным производить все виды продукции.

2. Новое поколение средств транспорта и связи, которые стали относительно дешевле и надежнее. Оно в настоящее время способствует углублению и расширению связей между производителями. Таким образом, удаленность партнеров перестает быть решающим препятствием для их сотрудничества.

3. Прорыв в информационно-коммуникационной сфере. Он имеет огромное значение для интернационализации, т.к. позволяет эффективно управлять производствами, расположенными в разных странах, способствует созданию мощных информационных систем, а также новых форм реализации – например, электронной торговли.

Итог всех этих процессов – углубленная интернационализация производства, заключающаяся в том, что в создании конечного продукта в разных формах и на разных стадиях участвуют производители многих стран мира.

Интернационализация производства – объективный и, в принципе, прогрессивный процесс, т.к. он повышает эффективность производства, способствует ускорению распространения в мире научно-технических достижений.

Однако степень положительного влияния интернационализации производства на экономику отдельных стран зависит от места, которое они занимают в мировой экономике. Наибольший выигрыш от участия в интернационализации имеют промышленно-развитые страны, получающие возможность сосредоточиться на выпуске более наукоёмкой продукции, перебрасывая трудоемкие и экологически грязные производства в развивающиеся страны. Основная же масса последних, участвуя в интернационализации в качестве поставщиков сырья и трудоемкой продукции, оказываются во всеобщей зависимости от передовых держав и имеют доходы, во-первых, меньшие, во-вторых, весьма нестабильные.

Вторая компонента глобализации – интернационализация капитала (выход капиталистической собственности за национальные границы).

Выход капитала за границы национальных государств соответствует стратегическим установкам субъектов рынка. К числу таких установок можно отнести следующие:

- 1) стремление к технологическому лидерству;
- 2) доступ к иностранным природным ресурсам;
- 3) борьба за новые, в том числе и иностранные, рынки сбыта, преодоление импортных барьеров;

- 4) снижение себестоимости и увеличение конкурентоспособности своей продукции за счет рассредоточения производства;
- 5) внедрение единой системы управления предприятием корпорации;
- 6) рационализация налогообложения за счет использования специфических черт налоговых систем мира.

Реализация в разных сочетаниях и пропорциях этих базовых стратегических установок породила множество существующих ныне транснациональных корпораций (ТНК).

К настоящему времени ТНК контролируют, согласно разным оценкам, от трети до половины мирового промышленного производства, свыше 60% мировой торговли, основные потоки научно-технических знаний (в их руках сосредоточено примерно 80% патентов и лицензий на новую технику, технологии и ноу-хау; большая часть платежей, связанных с трансфертом новых технологий, осуществляется внутри ТНК). Внутренний оборот их деятельности превышает 7 трлн. долларов.

Монополизированы отдельные товарные рынки. Так, на ТНК приходится 90% мировых рынков пшеницы, кофе, кукурузы, лесоматериалов, табака и железной руды; 85% меди и бокситов; 80% чая и олова, 75% бананов, натурального каучука и сырой нефти.

Несмотря на то, что правительства изначально видели в транснациональных компаниях источник инвестиций, новых рабочих мест, прогресса науки и техники, ТНК часто обвиняют в прямых угрозах экономической безопасности национального развития:

- под растущим давлением «глобальных» корпораций роль национальных государств в регулировании международных процессов либо фактически «уравнивается» с ролью ТНК, либо ограничивается политической и социокультурной сферами;

- государства постепенно передают значительную часть функций экономического и международного регулирования региональным надгосударственным объединениям. Контролем же над этими объединениями постепенно завладевает группа ведущих транснациональных компаний.

В сфере функционирования реального капитала интернационализация проявляется не только в создании ТНК, но и в более «мягких» формах предпринимательских объединений – стратегических альянсов; консорциумов и др. Одна из форм сотрудничества компаний разных стран – образование совместных предприятий для осуществления проектов инновационного характера.

Еще одним проявлением интернационализации капитала стала интернационализация фондового рынка. На крупнейших фондовых биржах котируются акции не только национальных, но и зарубежных компаний. Современные средства связи позволяют следить за котировками на биржах, расположенных в разных частях земного шара, в режиме реального времени. Поэтому события, происходящие на биржах одних стран, мгновенно сказываются на биржевой конъюнктуре в других странах. Появилась тенденция к объединению бирж разных государств.

Интернационализация фондового рынка, прежде всего, ведет к увеличению масштабов спекулятивных операций, что чревато для конкретных стран тяжелыми экономическими последствиями, аналогичными событиям в России в 1998 году. Вместе с тем современный фондовый рынок создает условия для перемещения капитала в развитие новых производств.

В качестве заключения можно сказать, что процесс интернационализации, также как и процесс глобализации, можно оценивать двояко – он имеет свои положительные и отрицательные моменты с точки зрения влияния как на экономику отдельных национальных экономик, так и на мировую экономику в целом. Однако, эти процессы стали неотъемлемой реальностью нового мирового экономического ландшафта.