

УДК681.3

М.Рохам (асп., каф. ИСЭМ), И.М.Барабанова, к.т.н., проф.

СТАРТОВЫЕ УСЛОВИЯ, РАЗВИТИЕ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ИРАНЕ И РОССИИ

В системе экономических и социальных отношений большинства стран малые и средние предприятия (МСП) выполняют сегодня важнейшие функции. В этой сфере производится основная часть валового внутреннего продукта, обеспечивается занятость большинства работающего населения. МСП содействуют развитию научно-технического прогресса, создавая более половины всех инноваций. Наконец, благодаря им возник и приобрел свой современный вид так называемый «средний класс» – важнейший фактор социально-политической стабильности современного общества.

В начале сентября 2004г. Всемирный банк опубликовал доклад «Бизнес в 2005 году», где были проанализированы стартовые условия для бизнеса в 145 странах мира. В исследовании были рассмотрены вопросы продолжения и развития бизнеса, а также его банкротства. Были выделены следующие факторы, по которым можно сравнивать деловой климат в той или иной стране:

- создание и регистрация (количество процедур и время для регистрации бизнеса);
- мобильность рынка труда (наем и увольнение работников);
- регистрация собственности;
- получение кредита;
- защита инвесторов;
- исполнение (регистрация, юридическая защита, оспаривание через суд) контрактов;
- закрытие бизнеса.

В данной работе делается попытка провести анализ результатов и сравнить государственное регулирование МСП в 2-х странах – Иране и России – опираясь на опыт 145 стран, дать рекомендации по улучшению бизнес-климата, реформированию экономики этих стран.

Для того, чтобы в XXI веке Иран и Россия были современными, динамично развивающимися государствами, чтобы их граждане имели возможность реализовать свои права и свободы, чтобы они стали частью глобальной экономической и культурной системы, они должны интегрировать в свои общественные, правовые и экономические институты все то лучшее, что работает в мире, что показало свою эффективность в другие эпохи и времена.

Анализ делового климата двух стран показал, что Россия и Иран входят в группу стран с доходом ниже среднего. Валовый национальный доход (ВНД) на душу населения в Иране – 2000\$, при среднем показателе по региону – 6096\$, в России – 2610\$, при среднем показателе – 3047\$. Показатель «серая экономика» в Иране в 2,7 раз меньше того же показателя в России, который значительно превосходит средний показатель региона, куда входит Россия. Однако за 2004 г. этот показатель вырос в Иране на 10 %.

Фактор «Создать и зарегистрировать компанию» подразделяется на несколько составляющих.

Число процедур за последние несколько лет в России уменьшилось на 7, и составляет, как и в Иране, 9 процедур. В России требуются 36 дней, чтобы зарегистрировать бизнес, и этот показатель за последний год увеличился на 7 дней. В Иране – 48 дней, что превышает средний уровень по региону. Упрощение процедуры регистрации, уменьшение стоимости регистрации необходимо как для создания новых мест, так и для обеспечения высоких темпов роста.

Качество рынка труда чрезвычайно важно для делового климата. Индексы условий рынка труда – это показатели от “0” (полный либерализм) до “100” (самое жесткое регулирование). Индекс сложности найма на работу в Иране и России – самые лучшие и равны “0”. Индекс жесткости рабочего времени для обеих стран – “60”, а, для сравнения, в США, Новой Зеландии – “0”. Индекс сложности увольнения показал, что в Иране значительно труднее уволить работника.

Анализ по индексу жесткости занятости показал, что в Иране больше государственного регулирования и жесткости на рынке труда. Издержки увольнения в Иране в 5 раз превышают те же показатели в России.

По фактору регистрация собственности, который показывает, сколько процедур необходимо пройти, чтобы передать права собственности от продавца к покупателю, сколько это занимает времени и требует затрат, в Иране требуется на 3 процедуры больше, что также указывает на большую бюрократию, чем в России.

Фактор получение кредита включает индекс эффективности права, который в Иране и России очень низкий – 3 и 2, что говорит о практически несуществующем кредитном рынке в обеих странах.

Анализ показал, что в обеих странах слабо защищаются права инвесторов. Индекс раскрытия информации или прозрачности оценивался по 7-бальной шкале, в России и Иране – 3 и 2, соответственно.

Качество правовой системы по принуждению к исполнению контрактов измеряется количеством процедур от начала подачи иска в суд до получения долга на счет, а также времени и издержках прохождения всех процедур. В России приходится платить одну пятую часть долга – это один из самых плохих показателей среди стран с переходной экономикой. В Иране этот показатель лучше – 12 %, при среднем по региону – 17,9 %..

Принуждение к исполнению контрактов длится в России и Иране 330 и 545 дней, соответственно, что примерно в 10 и 16 раз дольше, чем в странах с лучшим деловым климатом. Причем за год длительность этого фактора выросла в России в 2, а в Иране в 3 раза. В целом качество правовой системы в отношении МСП ухудшилось за последний год в обеих странах.

Наконец, по фактору ликвидация бизнеса сравнивались время и издержки по проведению ликвидационной процедуры. Ликвидация бизнеса в Иране занимает в 3 раза больше времени, чем в России, что говорит о неудовлетворительном отношении к кредиторам, инвесторам. Индекс возмещения долгов с ликвидируемого предприятия (центов с одного доллара) – в России 48,4, в Иране – 19,1.

Проведенный анализ позволил выявить основные барьеры по регулированию МСП в Иране и России, и сделать предложения по реформированию экономики в этих странах.