

УДК 336.226.1:621

С.О.Лебедева (5 курс, каф. ЭММ), В.А.Яхнова (асп., каф. ЭММ),  
С.Б.Сулоева, к.э.н., доц.

## ПРОБЛЕМЫ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ НОВОЙ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ

С 1 января 2002 года вступила в силу 25 глава Налогового кодекса (НК) Российской Федерации. Новая глава НК «Налог на прибыль» содержит три крупных новшества. Во-первых, ставка налога уменьшена с 35% до 24%, но при этом прекращено действие всех льгот по данному налогу. Во-вторых, налог на прибыль компания должна уплачивать не после получения денег за свою продукцию, а сразу после ее отгрузки. В-третьих, для исчисления этого налога помимо бухгалтерского учета был введен специальный налоговый учет.

С введением новой главы НК сложной явилась обязанность предприятий, выручка которых за IV квартал 2000 г. превысила 1 млн. руб., использовать для учета расходов и доходов метод начисления (когда доход возникает в момент реализации). Хотя метод начислений и является более прогрессивным по сравнению с кассовым и соответствует международной практике, он в условиях не устоявшейся российской экономики приводит к тяжелому положению многих плательщиков, которые вынуждены платить налог на прибыль с доходов, которые не были получены.

Таким образом, налогоплательщик вынужден платить налог либо из своих оборотных средств (а их у большинства предприятий недостаточно), либо требовать за свою продукцию предоплату, перекладывая, тем самым, бремя налоговой реформы на плечи потребителя. Особенно сильно это отразилось на работе предприятий, основную долю затрат которых в производстве продукции составляют затраты на сырье и материалы.

Рассмотрим возникшую ситуацию на примере крупного предприятия кабельной промышленности.

Кабельное производство – это материалоёмкое производство. В структуре затрат на выпуск готовой продукции затраты на основные материалы составляют в среднем 82,2%. Наибольшую долю в них занимает катанка медная и алюминиевая (до 90%). Производственный процесс предприятия начинается с волочения медной и алюминиевой проволоки, являющейся как готовой продукцией, так и полуфабрикатами для выпускаемых предприятием кабелей и проводов.

В текущем году предприятие в среднем ежемесячно перерабатывало в готовую продукцию 484 тонн медной и алюминиевой катанки. Динамика объемов переработки сырья приведена в табл. 1, а динамика выпуска готовой продукции в денежном выражении – в табл. 2.

Таблица 1.

Наименование	2002 год				2003 год				2004 год				
	1 кв.	2 кв.	3 кв.	4 кв.	1 кв.	2 кв.	3 кв.	4 кв.	Фев	Март	1 кв.	Апрел	
Катанка медная и алюминиевая, т	1144	1012	1289	1452	1539	1862	1897	2329	515	378	533	426	508

Среднемесячный объем переработки, т	408	636	484
-------------------------------------	-----	-----	-----

Таблица 2.

Наименование	2002 год				2003 год				2004 год	
	1 кв.	2 кв.	3 кв.	4 кв.	1 кв.	2 кв.	3 кв.	4 кв.	1 кв.	Апрель
Выпуск готовой продукции, тыс. руб.	85091	82623	99440	112830	120153	144385	147978	186950	146586	55612
Среднемесячный объем выпуска, тыс. руб.	28364	27541	33147	37610	40051	48128	49326	62317	48862	55612
	31665				49956				50550	

Видно, что среднемесячный выпуск продукции по весу меди и алюминия в 1 квартале 2004 года сократился по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 7.3%, а по сравнению с 4 кварталом 2003 года – на 39%. Это притом, что предприятие в 2003 году проводило активную политику, направленную на техническое развитие производства, в рамках которой были осуществлены капитальные вложения объемом более 58 млн. руб. В 3–4 кварталах 2003 года на предприятии были введены дополнительные современные технологические линии, позволившие освоить новые дорогостоящие виды продукции, в результате чего в последнем квартале прошлого года предприятие достигло указанных выше показателей в натуральном и стоимостном выражении.

Рост выпуска готовой продукции в стоимостном выражении в 1 квартале 2004 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года обусловлен как изменением структуры выпуска в результате ввода новых мощностей, так и неоднократным повышением цен на готовую продукцию.

Основной же причиной снижения объемов производства в натуральном выражении является нехватка основного материала – медной и алюминиевой катанки. Поскольку практически все предприятия перешли на работу в условиях предоплаты, в том числе, и поставщик катанки для рассматриваемого предприятия, последнее вынуждено было сначала погасить накопившиеся долги за сырье, а затем осуществить 100% предоплату поставки новой партии.

Учитывая ранее накопленную задолженность и ежемесячные объемы переработки, это выливается в достаточно крупную сумму. Так, задолженность предприятия за ранее поставленную катанку выросла за предыдущий год на 41 млн. руб. и достигла на конец 2003 года суммы более 100 млн. руб. В результате предприятие вынуждено взять кредит в банке на приобретение материалов. А непрерывный рост цен на катанку только усугубляет это положение. Так, только за период с января по май 2004 года цены на катанку медную поднялись на 40.5%, на катанку алюминиевую – на 13.0%.

В связи с этим запасы сырья и материалов на складе за 1 квартал 2004 года сократились на 20,4 млн. руб., или на 40%, а запасы медной и алюминиевой катанки на складе отсутствовали уже на 1 марта 2004 года. Вся катанка, поступающая на предприятие, в полном объеме передается в производство и перерабатывается в готовую продукцию.

Нехватка сырья влечет за собой целую цепь событий, негативно влияющих на условия и результаты деятельности предприятия: снижается объем выпуска и отгрузки продукции; это приводит к не полной загруженности производственных мощностей, простоя оборудования

и, как следствие, к увеличению сроков окупаемости вновь введенных основных средств; частый пересмотр цен на готовую продукцию и изменение прайс-листов (в начале года – до двух раз в месяц) в связи с ростом цен на основные материалы и ростом постоянных затрат на единицу продукции.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что изменения налоговой законодательства усложнили работу менеджеров всех уровней, но способствовали принятию управленческих решений, приводящих в итоге к повышению эффективности производства, конкретные показатели которой будут уточнены по результатам работы за год.