

ОТЗЫВ

руководителя ВКР на работу студента гр. 437332/0801
Кедо Анастасии Андреевны
над выпускной квалификационной работой бакалавра
«Разработка плана маркетинговых коммуникаций для ООО «Варикон»
(производство мебели на заказ)».

Актуальность работы. Актуальность темы связана с популяризацией использования комплекса маркетинговых коммуникаций в системе продвижения товаров на мебельном рынке. Для успешных продаж мебели, компаниям приходится справляться с большим количеством сложных вопросов под влиянием усиленной конкуренции, в основном ее неценовых факторов. Организациям недостаточно просто контролировать высокое качество своего товара или услуги, им нужно реализовывать их, дополняя нестандартными, несущими в себе информацию, и заманчивыми обращениями, которые убедили бы потребителя в их потребности и желании приобрести их. Поэтому организации нужно уделять важное значение своей коммуникационной политике. В связи с этим тема ВКР актуальна, требует объективного научно-теоретического и практического анализа и изучения.

Характеристика работы студента. Работа выполнена полностью самостоятельно на высоком теоретическом и практическом уровне без нарушения сроков сдачи работ. Проанализирована научная литература по теме работы, ресурсы Интернет, разработан план маркетинговых для коммуникаций ООО «Варикон», рассчитана эффективность проведенных мероприятий.

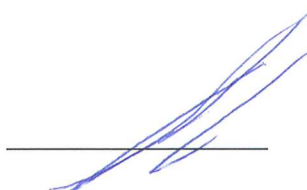
Замечания по работе. Замечаний по работе нет.

Соответствие требованиям. Выпускная квалификационная работа Кедо А.А. по теме «Разработка плана маркетинговых коммуникаций для ООО «Варикон» (производство мебели на заказ)» отвечает основным требованиям, предъявляемым к квалификационным работам выпускника университета по направлению 38.03.02 Менеджмент по образовательной программе 38.03.02_08 Маркетинг и может быть рекомендована к защите.

Оценка. Работу студента Кедо А.А. я оцениваю на «отлично». При успешной защите выпускной квалификационной работы ему может быть присвоена квалификация бакалавра.

Руководитель ВКР:

к.э.н., доцент ВШУБ
Дата: 07.06.18



А. М. Ефимов