

**И.В. Гарбузюк (асп. каф. МБ), Е.Р. Счисляева, к.э.н., доц.**

## **ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ НА НАЦИОНАЛЬНЫЕ ГОСУДАРСТВА**

Отношения между государствами (правительствами) и ТНК могут быть конфликтными, кооперационными или нейтральными. Есть вопросы, которые были и остаются источниками политических, экономических, социальных, юридических и институциональных конфликтов и которые во многих случаях влияют также на межгосударственные отношения.

В своей деятельности правительства руководствуются целями, совпадающими или конфликтующими с задачами ТНК. Международные корпорации для каждого конкретного государства являются представителями мирового хозяйства и имеют ограниченную различными правилами автономию. В частности, они могут разрабатывать глобальную стратегию и создавать центры по принятию глобальных решений. Но поскольку государства – основные политические элементы международной системы, все компании должны действовать в определяемых ими юридических и институциональных рамках. Естественно, в силу транснационального характера им приходится осуществлять свою корпоративную стратегию в различной культурной среде, одновременно в нескольких юридических и политических системах. Специфика структуры ТНК, их продукции и услуг должна соответствовать рынкам и юрисдикции стран, в которых они действуют.

В свете долгосрочных целей стратегия ТНК должна соотноситься с ролью государств как субъектов международной конкуренции. При свободных и нормальных рыночных отношениях конкурентоспособность страны отражает степень соответствия производимых в ней товаров и услуг требованиям мирового рынка. Благодаря наращиванию экспорта она увеличивает благосостояние граждан (рост реальных доходов, расширение возможностей) и, одновременно, выполняет свои международные обязательства. Это обусловлено национальной конкурентоспособностью, стимулируется или торпедирована правительственной политикой. Это значит, что государства конкурируют по качеству управления, политической стабильности, эффективности экономической политики, возможностям укрепления человеческих ресурсов и инновационного потенциала.

Транснациональные компании считаются основными факторами формирования конкурентоспособности стран и реализации их конкурентных преимуществ на международных рынках. Возможности и деятельность по техническому развитию, производству, продаже, рационализации и принятию риска делают их основными участниками конкуренции на мировом рынке, а также непосредственными победителями или побежденными в ее ходе. Процветание страны в значительной степени зависит от успехов функционирующих на ее территории ТНК, при этом большую роль играет государственная экономическая политика. Из этого и возникла своего рода взаимозависимость между ними, с одной стороны, и государственными институтами и организациями, с другой.

Международные корпорации – специфические действующие лица в данном процессе. На самом деле они являются экономическими агентами той страны, которая через рыночные механизмы завоевывает решающее влияние на факторы, формирующие конкурентоспособность чужих экономик. Это дает возможность вносить изменения в сравнительные преимущества затронутых стран. Такая ситуация, естественно, может не

соответствовать национальным интересам той или иной страны и даже вступать с ними в конфликт.

В пределах данной сложной и подчас конфликтной системы существуют две сферы отношений ТНК с государствами и правительствами. Одна – между материнской структурой корпорации и правительством ее родины. Другая – между компанией и правительством принимающей страны.

Развитые государства активно поддерживают собственные ТНК, которые, в свою очередь, обеспечивают государству поступление налоговых средств от международной деятельности и распространение их экономического и политического влияния.

Сложнее складываются отношения ТНК с менее развитыми государствами. Здесь интересы крупных международных корпораций зачастую входят в противоречие с интересами принимающего государства.

К негативным моментам влияния ТНК на развивающиеся государства можно отнести создание мощной конкуренции местным компаниям; ТНК теснят местные компании на внутреннем рынке, не давая развиваться. Свободное перемещение транснационального капитала может подорвать стабильность национальных валют и создать угрозу для национальной безопасности. Кроме того, ТНК, защищая свои интересы, может оказать мощное политическое давление на принимающие страны в направлении, не всегда совпадающем с их национальными интересами, а также возможно подавление неокрепшей государственности развивающихся стран и насаждение идеологии, противоречащей интересам национального бизнеса.

Осуществляя прямые инвестиции в принимающие страны, ТНК нуждаются в гарантиях их сохранности и пытаются обеспечить в принимающих странах стабильную обстановку всеми доступными средствами. Для этого используются международные организации, методы информационного давления и даже силовые меры воздействия с использованием военной мощи международных полицейских сил.

Что касается возможных решений существующих проблем в вопросах влияния ТНК на национальные государства, то уже есть направления, в рамках которых имеет место учет общих интересов и направлений сотрудничества. Либерализация торговли и иностранных инвестиций, усилия по распространению принципа наибольшего благоприятствования на зарубежные компании и установлению в настоящем и будущем одинакового режима для национальных и международных корпораций все больше нейтрализуют определенные аспекты отношений между государствами и ТНК. Международная региональная интеграция благодаря введению единой политики, касающейся вступления на рынок, конкуренции, государственных поставок и требований, которые предъявляют ко всем компаниям, функционирующим в данном регионе, оказывает такой же эффект.

Возрастающая роль транснационального сектора в мировой экономике вылилась в попытки заключения многосторонних международных соглашений. Некоторые из них, касающиеся многосторонних гарантий инвестиций, расширения прав на интеллектуальную собственность, открытия сферы услуг для прямых иностранных инвестиций, отмены национальных дискриминационных мер, направленных против иностранных компаний, служат интересам ТНК. Однако и страны наращивают свои коллективные усилия с целью заключить многосторонние соглашения, призванные оградить их от определенных видов деятельности ТНК и содействовать более четкому формулированию взаимных обязательств.

Но на сегодняшний день ясно одно. Только имея собственные эффективные и конкурентоспособные ТНК можно на равных войти в мир, который уже стал миром ТНК.