

УДК 336.711.642

М.Р. Строганова (3 курс, каф. социологии и права), Т.В. Коцофана, ст. преп.

## ЛИЗИНГ И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В РОССИЙСКОЙ ПРАКТИКЕ

Переход нашей экономики к более гибкой рыночной системе хозяйственных отношений выявил потребность поиска путей реализации человеческого и технического потенциала, его качественного обновления. Многогранные механизмы лизинговых отношений во многом могут помочь в решении этих задач. В нашей стране лизинговые операции до сих пор имели эпизодический характер и применялись преимущественно во внешнеэкономической деятельности. Они прошли 3 этапа. Первый начался на рубеже 60-70х годов и закончился в конце 80х годов. В то время еще советские внешнеэкономические организации осуществляли в основном разовые и небольшие по объему сделки, касающиеся станков, самолетов, морских судов и вычислительной техники, причем преимущественно по инициативе западных фирм. Лизинг формулировался в соглашениях как аренда на определенный срок, соответствующий сроку службы сдаваемого в аренду имущества с сохранением права собственности за арендодателем. В нашей стране отдельные лизинговые операции осуществляли такие организации, как "Автоэкспорт", «Судимпорт», «Аэрофлот» и "Морфлот". В 1984 г. коммерческий банк для Северной Европы ("Эйробанк"), являющийся одним из совзагранбанков, и французский банк "Креди Лионнэ" учредили СП "Промолиз", деятельность которого концентрировалась на финансировании лизинга контейнеров и транспортных средств. Во второй половине 80х годов набор лизинговых форм, используемых предприятиями страны во внешнеэкономической сфере, стал более разнообразным. Второй этап длился около 2х лет, начавшись с весны 1989г., когда предприятия получили право выхода на внешний рынок. В связи с этим открылись новые возможности использования международного лизинга. Следующим импульсом к развитию лизинга явилось введение с 1.01.1991 г. новых норм амортизационных отчислений, предусматривающих ускоренную амортизацию с целью более быстрого обновления основных фондов. Поэтому объем закупок оборудования всеми банками для сдачи в аренду возрос с 1,3 млн. руб. на 1.07.89 г. до 286 млн. руб. на 1.01.92г., из которых 97,5% приходилось на коммерческие банки. Самостоятельно, без участия иностранных партнеров, лизинговые операции впервые стали применяться Ленпромстройбанком в 1990г. .

В январе 1992г. "либерализацией" цен и необузданной инфляцией, дестабилизировавшей всю финансовую и кредитно-денежную системы России, было положено начало третьему этапу в развитии лизинга. Прогрессирующий спад производства и еще более глубокий инвестиционный кризис сказались на развитии лизинга. Существовавшие лизинговые компании стали сворачивать свою деятельность.

В настоящее время лизинг не играет сколько-нибудь значительной роли в существующих финансовых отношениях, масштабы деятельности организаций, занимающихся лизингом, недостаточны и не имеют ощутимого народнохозяйственного эффекта. Это связано и с рядом объективных причин: отсутствием оптового рынка средств производства внутри страны, неразвитостью рынка ссудных капиталов (имеется в виду неконвертируемость рубля, недостатки в системе ценообразования, низкие нормы амортизационных отчислений, длительный период формирования средств на реновацию, что увеличивает срок исполнения лизинговых операций и делает их невыгодными для банков и т.д.). Однако, возможно, основная причина кроется в том, что лизинг не доведен до главного хозяйствующего звена - производственного предприятия.

Можно выделить некоторые предпосылки возникновения и расширения лизинговых отношений у нас в стране. В качестве главного фактора следует отметить сложившуюся структуру основных средств производства. Промышленность, в течение десятилетий

работавшая сама на себя, либо на оборону, «обогастила» нашу экономику огромным количеством малопроизводительных, но быстро дорожающих машин и станков. По оценкам специалистов, около 50% потребителей испытывают необходимость в привлечении тех или иных видов машин, оборудования и т.д. на срок от 1 до 3 лет, а 13,5% - на 3-5 лет. Отсутствие эффективного механизма перераспределения производственных ресурсов тормозит возможность рационально распоряжаться уже имеющимся оборудованием. Происходящие структурные изменения в экономике страны приводят к высвобождению многих видов машин и оборудования, которые еще вполне пригодны и требуются для использования на различных предприятиях. Что еще более важно, из-за возникающих диспропорций не используется новая техника. На многих предприятиях неотвратимо нарастает процесс старения технологического оборудования, обостряются потребности в обновлении средств производства. Лизинг способен в этих условиях стать рыночным регулятором, помогающим предприятиям обойти барьеры в вопросах продажи и обмена техники.

Таким образом, в числе главных предпосылок интенсивного развития лизинга в России - крайне неблагоприятное состояние машин и оборудования, в значительной мере морально устаревшего, низкая эффективность его использования, большой объем неустановленного оборудования, недостаток запчастей и острая потребность в новой технике.

Развитие лизинга в нашей стране в перспективе связано с необходимостью создания специализированных лизинговых компаний, аналогичных существующим в развитых западных странах. Коммерческим банкам не под силу оказывать весь комплекс услуг по лизингу (изучение рынка тех или иных средств, сдаваемых в аренду, осуществления технического обслуживания и консультирования). Специализированные лизинговые компании могут формироваться и как дочерние общества крупных коммерческих банков, и как независимые акционерные общества, где одним из учредителей может быть банк.

Исходя из опыта зарубежных стран, в целях ускоренного развития лизинговых фирм целесообразно ввести для них соответствующие налоговые и другие льготы. Эта мера выглядит привлекательной в свете оказания государственной поддержки предпринимательству, мелким и средним предприятиям, ибо в предстоящий период именно они будут испытывать особые финансовые трудности в приобретении машин и оборудования.

С точки зрения структуры сделок, лизинговая практика российских предприятий, видимо, должна пройти через соответствующие этапы: от простого к сложному, т.е. эволюционировать. На первом этапе лизинг должен рассматриваться как альтернатива традиционной купле-продаже оборудования; на второй стадии лизинг как альтернативный вариант финансирования крупных проектов (нефтехимические комплексы в Западной Сибири); третья фаза будет включать сделки по международному лизингу, учитывающие различия в национальных системах налогообложения.