

УДК 339.923:061.1ЕС

Т.С.Николаева (3 курс, каф. МО), В.П.Тростинская, к.э.н., доц.

ЭКОНОМИКА ЕВРОСОЮЗА НА ПОРОГЕ XXI ВЕКА

Европа сегодня переживает нелегкие времена. Она вынуждена включиться в общепланетарные глобализационные процессы в условиях, когда интеграция ее собственных хозяйственных структур и проведение в жизнь единой финансово-экономической политики, призванных дать ответ на вызовы глобализации, пока еще далеко не закончены.

И, тем не менее, лидеры Старого Света полны решимости отвоевать себе законное место под мировым экономическим солнцем. Состоявшийся в марте 2000 года в Лиссабоне саммит глав государств-членов Европейского Союза принял амбициозный план превращения ЕС к 2010 году в «самое конкурентоспособное и динамичное экономическое сообщество в мире...» [4]. Этот план, получивший название Лиссабонской стратегии, предусматривал создание к 2010 году 20 млн. новых рабочих мест, повышение средних ежегодных темпов роста в странах ЕС с 2,1% на протяжении последнего десятилетия до 3% в период с 2001 по 2010 год. Для достижения этих целей была намечена стратегия проведения политических и экономических реформ, направленных на форсированное развитие информационных систем, поощрение исследовательской и инновационной деятельности, устранение еще сохраняющихся препятствий на пути функционирования единого рынка, создание эффективной системы финансовых услуг, содействий предпринимательству путем сокращения сферы государственного регулирования и улучшения условий для мелкого и среднего бизнеса.

В действительности с началом XXI века экономическое развитие Евросоюза не только не ускорилось, но, наоборот, замедлилось. Вместо намеченного в Лиссабоне 3%-го роста экономика стран ЕС вот уже третий год топчется вокруг одной трети этого показателя. Хуже всего то, что тон в этой стагнации задают «флагманы» европейской интеграции – Германия и Франция. Западная Европа вошла в XXI век с концепцией «европейского технологического пространства» [3]. Возможно, именно упор на наукоемкие технологии в условиях интеграции откроет перед ЕС возможности для мощного рывка вперед как в области экономики, так и в социальной сфере.

В более широком плане судьба Европы, в том числе ее экономического ядра – ЕС, зависит не только от того, как она обустроивает свое собственное хозяйство, но и от того, как сказываются ее отношения с остальным миром. Главным видом международных экономических связей является внешняя торговля. Товарооборот стран еврозоны достиг наивысшей величины в 2000 году, после чего он остановился и уже в течение двух лет держится на уровне около 2 трлн. евро. В 2001 году экспорт стран еврозоны впервые превысил 1 трлн. евро [1]. При этом вывоз товаров значительно оторвался от импорта, что привело к увеличению положительного сальдо торгового баланса более, чем в два раза. Второй по важности формой внешнеэкономических связей является движение капиталов и кредитов. В миграции капиталов важнейшее место занимают прямые инвестиции. Только за три года, с 1999-го по 2001-й, страны еврозоны экспортировали прямых иностранных инвестиций на сумму более 1 трлн. долларов, тогда, как импортировали за это время 778,7 млрд. долларов.

В начале XXI века происходят крупные изменения в валютно-финансовом хозяйстве мира: начинается переход к биполярной, третьей по счету, мировой валютной системе [4]. Это важное новое явление стало следствием происходящих в Европе в условиях

глобализации мощных процессов региональной экономической и политической интеграции, которая породила не только возможность, но и необходимость создать региональную международную денежную единицу – евро. Евро не имеет национального характера и эмитируется не национальными центральными банками, а Европейским центральным банком. В этом наглядно проявился процесс глобализации в валютной сфере. Таким образом, возникла денежная единица, международная по содержанию, хотя и ограниченная регионом, которая способна не только конкурировать с долларом, но и стать мощным самостоятельным фактором в мировой валютной системе.

Для перспектив евро, большое значение имеет расширение территориально-экономического пространства ЕС, которое на данный момент подразумевает вступление в Евросоюз стран Центральной и Восточной Европы. Расширение рамок Союза сразу на десять государств, к тому же не самых экономически развитых, заставляет задуматься о том, как это отразится на экономике ЕС. Во-первых, в отличие от нынешних стран ЕС, у вступающих начиная с 90-х годов значителен дефицит торгового баланса, который, несмотря на позитивный баланс услуг, тянет за собой и текущий платежный баланс в целом. Во-вторых, у всех кандидатов наблюдается постоянный пассив баланса капиталов (что означает, что расчетный баланс, как годовой, так и на определенную дату, у них тоже отрицательный) [2]. Следовательно, вступление в ЕС новых стран может ухудшить экономическое положение Союза. Почти все они не соответствуют критериям Маастрихтского договора. У Евросоюза, впрочем, уже было немало прецедентов, когда принятым в его ряды странам требовалось длительное время, для того чтобы поднять свои показатели хотя бы на средний уровень в Союзе (например, Ирландии для этого потребовалось тридцать лет) [2]. По мнению специалистов, нынешним странам-претендентам в среднем потребуется для этого примерно двадцать лет.

Тем не менее, новые страны, вступающие в ЕС, в конечном счете, во многом выиграют. Евросоюз продолжит расширяться, а значит, будет расширяться и зона евро.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Европейский союз на пороге XXI века / Под ред. Ю.Борко и О.Буториной. – М., 2001.
2. Курочкин Д.Н. Евро. Новая валюта для Старого Света. Проблемы становления и перспективы развития Европейского экономического и валютного союза. – М., 2000.
3. Цукалис Л. Новая европейская экономика: Попытка переосмысления. – СПб., 2001.
4. Шенаев В.Н. Экономика Евросоюза на рубеже веков // Современная Европа, 2003, № 2.