

УДК 338.

Е.Н.Чижова (1 курс, каф. МЭО), В.Р.Окороков, д.э.н., проф.

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО МЕЖДУ РОССИЕЙ И ЮЖНО-АФРИКАНСКОЙ РЕСПУБЛИКОЙ

Долгое время Россия, а тогда еще СССР, не имела никаких отношений с ЮАР, поэтому ни наши журналисты, ни дипломаты в ЮАР до конца 80-х годов практически не бывали, но затем были поражены экономической мощью и уровнем развития этого государства.

На долю ЮАР приходится не только свыше 40% экспорта всей Африки, но и почти 95% экспорта континента готовых продуктов. Уровень ЮАР, как государства, в 80-е годы определялся мощностью тогдашней армии и долей качественных продуктов, поступающих на российский рынок из ЮАР.

В связи с реализацией экономической программы реконструкции и развития в ЮАР повышается спрос на продукцию и услуги, предоставляемые российскими организациями и фирмами. Повышение спроса в ЮАР на подрядные строительные и монтажные работы, готовые изделия, машины и оборудование приводит к развитию товарообмена между этими странами. Прирост ВВП из-за ряда санкций и внутривалютной обстановки в ЮАР в 1996г. составил 3%. Несмотря на резкое увеличение продажи товаров производственной и непромышленной сфер, рынок этой продукции пока еще не насыщен.

Одной из наиболее успешно развивающихся отраслей ЮАР является виноделие. Продукция южноафриканских виноделов пользуется спросом во всем мире. В 1995г. Объем производства вина на экспорт достиг 70 млн. л. Российский рынок вин недостаточно насыщен, и это способствует продвижению на него высококачественной южноафриканской продукции;

Большое экспортное значение для ЮАР имеет производство овощей и фруктов. Важным фактором активизации их экспорта в Россию является возможность поставки продукции нового урожая в зимний для России период.

Многие предприятия ведущих экспортных отраслей промышленности ЮАР имеют устаревший парк машин и оборудования и используют далеко не самые прогрессивные технологии, что приводит к применению активных мер по закупке современной машинотехнической продукции производственного назначения и технологий за рубежом. Но в этой сфере российским производителям придется выдержать серьезную конкуренцию со стороны промышленно развитых стран.

Лучшие перспективы для российских компаний имеются в области продажи технологий для металлургического производства, горнодобывающей промышленности и добычи золота.

Техническое перевооружение и реконструкция многих предприятий в ЮАР требуют больших финансовых затрат. Вследствие этого, правительство ЮАР приняло решение о начале приватизации основных государственных предприятий. Те из них, которые не относятся к категории «стратегических», будут продаваться полностью. Российских бизнесменов может заинтересовать возможность вложения средств в недвижимость ЮАР.

В конце 1995г. подписано соглашение между Россией и ЮАР об избежании двойного налогообложения, что оказало благоприятное влияние на вложение российского капитала в ЮАР. Перспективен для России и рынок вооружения и военной техники ЮАР.

Туризм является важной статьей валютных поступлений в ЮАР, и приток туристов в 1995г. составил 4,2млн. человек; предполагается, что к 2000г. он вырастет до 9 млн. человек. Доля туризма в ВВП ЮАР в 1994г. составила всего 3%. В то же время рынок туристических услуг в ЮАР все еще не достаточно освоен российскими фирмами, но заметны перспективы развития и в этой области.

В целом, экономическое сотрудничество между Россией и ЮАР находится в постоянном развитии и в ближайшее время намечены значительные перемены в сторону сближения этих государств.